



Majunke International Sales sucht Sie!

Sie haben Ihr Studium oder Ihre Ausbildung im Bereich Tourism abgeschlossen und vielleicht schon etwas Berufserfahrung und suchen jetzt eine Herausforderung in einem Unternehmen ohne Hierarchien, jung und innovativ? Wollen gerne Ihre Sprachkenntnisse einsetzen und international arbeiten aber mit dem Standort Deutschland? Außerdem ist Reisen ihre Leidenschaft, auch in Deutschland. Sie lieben Roadshow Events und haben keine Hemmungen Touristischen Produkte – Hotels und Destinationen - vorzustellen.

Dann sind Sie genau richtig bei uns!

Wir vertreten renommierte internationale touristische Unternehmen im deutschsprachigen Markt. Für Destinationen wie die Bahamas und Los Cabos sind wir das Fremdenverkehrsamt. Für Luxus-Resort & Cruises arbeiten wir mit Reiseveranstalter und Reisebüros zusammen. Und für unsere Destination Management Partner bieten wir die Services den Reiseveranstaltern in Dach und CE an.

Wir suchen für unseren Kunden Hard Rock Hotel Tenerife eine neue/n Mitarbeiter/in.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung als

eine/n Sales Manager / Executive für den Außendienst

Bei uns dürfen Sie sich vielseitig ins Team einbringen. Sie betreuen eigenverantwortlich das Hard Rock Hotel Tenerife und arbeiten Hand in Hand mit dem Verkaufsteam im Hotel. Wir erstellen gemeinsam den Vertriebs- & Marketingplan und führen diesen auch aus.

Sie sollten Englisch in Wort und Schrift beherrschen. Gerne unterwegs sein und eine Ausbildung im Tourismus haben. Den Rest bringen wir Ihnen bei 😊

Alle Bewerbungen werden vertraulich behandelt.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbungen, per email mit Ihren Gehaltsvorstellungen, an:
Majunke International Sales, Claudia Majunke
Limburger Straße 3, 61462 Königstein/Ts.
Tel: 06174 249 1871
Email: Claudia@majunkesales.com